

ÍNDICE

Introducción	9
Prólogo.....	13

Capítulo I

LA ORALIDAD EN EL PROCESO CIVIL

I. Introducción.....	27
II. Antecedentes.....	30
III. El proceso	38
3.1. El conflicto y la oralidad del proceso	41
3.2. Necesidad del proceso	43
VII. La oralidad	46
4.1. Noción	46
4.2. La oralidad como principio.....	49
4.3. Oralidad como regla técnica	53
4.4. Oralidad en el CPC Peruano 1993	55
4.5. Implementación en el sistema procesal civil.....	59
4.6. La necesidad de su vigencia	62
4.7. Ventajas de la oralidad.....	64

Capítulo II

NOTAS PRELIMINARES A LAS TÉCNICAS DE LITIGACIÓN ORAL. LOS PRINCIPIOS QUE LA SUSTENTAN

I. Introducción.....	73
II. Principio.....	73
Noción	73

III. Principios rectores del proceso civil oral	75
3.1. Principio de inmediación	76
3.2. Principio de economía	80
3.3. Principio de publicidad.....	82
3.4. La igualdad	86
3.5. Principio de Concentración	88
3.6. Principio celeridad	91
3.7. El principio de impulso procesal.....	95
IV. Funciones del juez de la oralidad	100
4.1. Juez como autoridad del proceso.....	102
4.2. Juez como facilitador.....	107
4.3. Juez como comunicador.....	123
4.4. Juez como instructor	124
4.5. Juez como director del proceso.....	125
V. Simplicidad procesal	131
VI. Estructura del proceso en atención a sus audiencias.....	132

Capítulo III

ESTRATEGIAS DE LITIGACIÓN ORAL EN EL PROCESO CIVIL

I. Teoría del caso	137
1.1. Generalidades	137
1.2. Glosario	141
Estrategia	141
Teoría	141
Teoría jurídica.....	142
Caso	143
Litigar	143
1.2. Definición	144
1.3. Objetivo de la teoría del caso.....	149
1.4. Importancia	150
1.5. Características de la teoría del caso.....	155
a) Sencilla, clara y breve	158
b) Lógica o coherente	160
c) Creíble, verosímil.....	161
d) Única.....	163

e) Suficiencia jurídica.....	163
f) Flexibilidad.....	165
II. Acciones para la formulación de la teoría del caso.....	166
III. Como elaborar la teoría del caso.....	169
IV. Factores para argumentar en un caso.....	172
V. Elementos de la teoría del caso.....	175
5.1. Teoría Fáctica.....	176
5.2. Teoría Jurídica.....	179
5.3. Teoría probatoria.....	182
VI. Postulaciones y traba de la <i>litis</i>	185
VII. Utilidad de la teoría del caso.....	186

Capítulo IV

ACTUACIONES PROCESALES BAJO EL SISTEMA DE ORALIDAD EN EL PROCESO CIVIL Y LAS TÉCNICAS DE LITIGACIÓN

I. Generalidades.....	191
II. Deberes y responsabilidades de las partes, sus apoderados y patrocinantes.....	192
III. Persuasión: habilidades y destrezas.....	196
IV. Audiencia preliminar.....	199
4.1. Noción.....	199
4.2. Bases de la audiencia preliminar.....	202
4.3. Concentración del proceso.....	203
4.4. Importancia de la audiencia preliminar.....	204
4.5. Contenido de la <i>Audiencia Preliminar</i>	205
4.6. Funciones que cumple la <i>Audiencia Preliminar</i>	206
4.7. Pronunciamiento sobre los medios de prueba.....	214
4.8. Requisitos para su efectividad.....	216
4.9. Secuencia de la audiencia preliminar.....	218
4.10. Necesaria presencia de juez, bajo sanción de nulidad.....	219
V. Técnicas de actuación comunes a las partes procesales en la audiencia preliminar.....	223
5.1. Técnicas para el demandante.....	224
5.2. Técnicas para el Demandado.....	225
VI. Publicidad y registro de audiencia.....	226
VII. Alegato de apertura.....	228

5.1. Generalidades	228
5.2. Definición	229
5.3. Técnicas para su desarrollo por parte de los abogados.....	234
a) No argumentar	235
b) No prometer más allá de lo que se cumplirá	235
c) Evitar opiniones personales.....	236
d) Humanizar el proceso	236
e) Uso de la tecnología	237
f) Evitar consumir demasiado tiempo.....	237
g) Escuchar con atención los alegatos de la contraparte	237
5.4. Estructura.....	238
a. Introducción.....	238
b. Presentación de los hechos.....	238
c. Presentación de los fundamentos jurídicos.....	238
d. Ofrecimiento de las pruebas.....	238
e. Conclusión	238
5.5. Los alegatos iniciales de la contraparte.....	240
5.6. La Reconvención.....	240
5.7. Audiencia preliminar con excepciones.....	242
VII. Conciliación judicial.....	244
VIII. Saneamiento procesal	247
IX. Fijación de puntos controvertidos.....	249
X. Convenciones probatorias.....	251
10.1. Acuerdos procesales.....	252
10.2. Acuerdos procesales. Regla general.....	253
10.3. Aprobación de los acuerdos procesales.....	253
10.4. Deber de escrutinio agravado.....	253
10.5. Carácter vinculatorio del acuerdo homologado.....	253
10.6. Terceros y acuerdos procesales.....	254
XI. Saneamiento probatorio	255
XII. Juzgamiento anticipado	255
XIII. Audiencia de Pruebas.....	257
13.1. Generalidades	257
13.2. Control de la actividad probatoria.....	258
13.3. Reglas generales.....	258
13.4. Técnicas para afrontar la audiencia de pruebas y sentencia	259

a. Técnicas comunes a ambas partes.....	259
b. Técnicas para el demandante.....	260
c. Técnicas para la demandada.....	260
13.5. Actividad del juez.....	261
13.6. Actuación de la prueba.....	262

Capítulo V

**ACTUACIÓN DE LOS MEDIOS PROBATORIOS
EN EL PROCESO CIVIL ORAL**

5.1. Generalidades.....	269
5.2. La Pericia.....	270
Actuación del medio probatorio.....	271
Desarrollo del examen directo al perito.....	274
Contraexamen al perito.....	274
5.3. La inspección judicial.....	274
Procedencia de la prueba.....	275
Desarrollo de la inspección judicial.....	276
5.4. La declaración testimonial (examen directo).....	277
Objetivo.....	279
Proposición.....	279
Preparación del testigo.....	280
Actuación.....	281
Presentación de los testigos.....	282
Estructura del examen directo.....	283
a. Identificación del testigo.....	283
b. Información de su responsabilidad.....	283
c. Tipos de preguntas.....	283
c.1. Preguntas abiertas.....	283
c.2. Preguntas de transición u orientación.....	284
c.3. Preguntas cerradas.....	284
d. Prohibiciones.....	284
5.5. El contra examen.....	285
Definición.....	285
¿Que se busca con el contraexamen?.....	285
Preparación del contraexamen.....	286
5.6. El reconocimiento y exhibición.....	286

5.6.1. Reconocimiento	286
Definición	286
Actuación del reconocimiento	287
5.6.2. Exhibición	287
Definición	287
Exhibición por terceros	287
Exhibición de documentos de personas jurídicas y comerciantes	288
5.7. La declaración de las partes (examen directo)	288
5.7.1. Definición	288
5.7.2. Actuación de la declaración	289
5.7.3. Forma del interrogatorio	290
5.7.4. Forma y contenido de las respuestas	291
5.7.5. Exención de respuestas	291
5.8. Alegatos de clausura	292
5.8.1. Generalidades	292
5.8.2. Definición	292
5.8.3. Estructura	293
5.8.4. Credibilidad y argumentatividad	295
a) Estructura temática	295
b) Estructura cronológica	296
5.8.5. Elementos del ejercicio argumentativo	296
a) Conclusiones	296
b) Coherencia lógica	297
c) Prueba indiciaria y prueba directa	298
d) Valor probatorio	299
d.1. Cobertura	299
d.2. Idoneidad	299
d.3. Credibilidad	300
5.8.6. Objetivos y Técnicas	300
5.8.7. Alegato final y clausura de la audiencia de juicio	302

Capítulo VI

SOBRE LAS NULIDADES E IMPUGNACIONES EN LA AUDIENCIA

6.1. Generalidades	307
6.2. Sobre las nulidades	308

6.2.1. Nulidades en audiencia.....	309
6.6.2. Nulidades de actos procesales emitidos en audiencia.....	313
6.3. Sobre las impugnaciones.....	316
6.3.1. Impugnaciones en audiencia.....	316
6.3.2. Impugnaciones de resoluciones emitidas en audiencia.....	318

Anexos

**PROTOCOLO DE ACTUACIÓN
EN EL PROCESO CIVIL**

Aprueban instrumentos normativos de gestión relacionados al Módulo Civil Corporativo de Litigación Oral.....	323
Modifican la Res. Adm. N° 001-2020-CE-PJ.....	327
Referencias bibliográficas.....	385