

## Índice

<b>PRESENTACIÓN</b>	<b>13</b>
<b>INTRODUCCIÓN</b>	<b>15</b>
<b>SECCIÓN PRIMERA</b>	
<b>LAS OBLIGACIONES Y SUS MODALIDADES</b>	
<b>INTRODUCCIÓN</b>	<b>19</b>
<b>I. Concepto y elementos de las obligaciones</b>	<b>19</b>
1.1. Los sujetos	19
1.2. El objeto	20
1.3. El contenido patrimonial	20
1.4. La exigibilidad	21
<b>II. Fuentes de las obligaciones</b>	<b>22</b>
<b>III. Clasificación de las obligaciones</b>	<b>23</b>
<b>TÍTULO I. OBLIGACIONES DE DAR</b>	<b>24</b>
<b>I. Obligaciones de dar bienes ciertos</b>	<b>24</b>
1.1. Principio de identidad	24
1.2. La conservación del bien	25
1.3. Concurrencia de acreedores	27
1.4. Teoría del riesgo	29
<b>II. Obligaciones de dar bienes inciertos</b>	<b>34</b>

<b>TÍTULO II. OBLIGACIONES DE HACER</b>	<b>38</b>
I. Sobre quién puede cumplir la obligación	38
II. Plazo y modo de cumplimiento	39
III. Opciones del acreedor por inejecución de obligaciones	40
IV. Opciones del acreedor por ejecución parcial, tardía o defectuosa	41
V. Derecho del acreedor a ser indemnizado	43
<b>TÍTULO III. OBLIGACIONES DE NO HACER</b>	<b>43</b>
<b>TÍTULO IV. OBLIGACIONES ALTERNATIVAS Y FACULTATIVAS</b>	<b>45</b>
I. Obligaciones con objeto plural	45
II. Obligaciones conjuntivas	45
III. Obligación alternativa	46
IV. Obligación facultativa	48
<b>TÍTULOS V Y VI. OBLIGACIONES DIVISIBLES E INDIVISIBLES.</b>	
<b>OBLIGACIONES MANCOMUNADAS Y SOLIDARIAS</b>	<b>51</b>
I. Obligaciones divisibles e indivisibles	52
II. Obligaciones mancomunadas y solidarias	55
III. Combinaciones posibles y reglas aplicables	55
3.1. Obligación divisible y mancomunada	56
3.2. Obligación divisible y solidaria	57
3.3. Obligación indivisible y mancomunada	57
3.4. Obligación indivisible y solidaria	58
IV. Sobre el cobro y el pago de las obligaciones con sujeto plural	58
V. Incumplimiento de las obligaciones indivisibles y de las obligaciones solidarias	64
VI. Posibilidad de contraer una obligación de carácter indivisible o solidario con modalidades diferentes	69
VII. Principio de la solidaridad: se comparten los efectos beneficiosos pero no los perjudiciales	70
<b>TÍTULO VII. RECONOCIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES</b>	<b>72</b>

<b>TÍTULO VIII. TRANSMISIÓN DE LAS OBLIGACIONES.</b>	
<b>CAPÍTULO ÚNICO: CESIÓN DE DERECHOS</b>	<b>74</b>
I. Cesión de créditos	74
II. Cesión de derechos no crediticios	77
Preguntas	78

**SECCIÓN SEGUNDA**  
**EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES**

<b>TÍTULO I. DISPOSICIONES GENERALES</b>	<b>83</b>
<b>TÍTULO II. PAGO</b>	<b>83</b>
I. Capítulo primero: Disposiciones generales	83
1.1. Principios del pago	84
<i>1.1.1. Principio de identidad</i>	84
<i>1.1.2. Principio de integridad</i>	85
<i>1.1.3. Principio de localización o lugar de pago</i>	85
<i>1.1.4. Principio de oportunidad</i>	86
1.2. Nominalismo y valorismo	87
1.3. Pago realizado por tercero	93
II. Capítulo segundo: Pago de intereses	95
III. Capítulo tercero: Pago por consignación	99
3.1. Requisitos	100
<i>3.1.1. La existencia de una obligación</i>	100
<i>3.1.2. Voluntad de pago por parte del deudor</i>	101
<i>3.1.3. La imposibilidad de efectuar un pago directo</i>	101
3.2. Clases de ofrecimiento	101
IV. Capítulo cuarto: Imputación del pago	103
V. Capítulo quinto: Pago con subrogación	107
5.1. Distinguiendo el pago con subrogación del pago por tercero regulado en el artículo 1222 del Código	107
5.2. Modalidades del pago con subrogación	109
<i>5.2.1. Subrogación legal o de pleno derecho</i>	109
<i>5.2.2. Subrogación convencional</i>	111

VI. Capítulo sexto: Dación en pago	112
VII. Capítulo séptimo: Pago indebido	116
7.1. Nociones generales	116
7.1.1. <i>El doble pago</i>	117
7.1.2. <i>El pago en demasía</i>	117
7.1.3. <i>El pago de una deuda sujeta a condición aún pendiente</i>	117
7.1.4. <i>El pago de una deuda sujeta a plazo suspensivo</i>	117
7.1.5. <i>El pago con prestación distinta a la debida</i>	118
7.2. Consecuencias del pago indebido	118
<b>TÍTULO III. NOVACIÓN</b>	<b>121</b>
I. Consideraciones generales	121
II. Requisitos para que opere la novación: la voluntad de novar	123
III. Modalidades de la novación	123
1. Novación objetiva	124
2. Novación subjetiva	124
3. Novación mixta	128
<b>TÍTULO IV. COMPENSACIÓN</b>	<b>128</b>
I. Consideraciones generales	128
II. Compensación unilateral	129
1. Que las obligaciones sean recíprocas	130
2. Que las obligaciones sean líquidas	130
3. Que las obligaciones sean exigibles	131
4. Que las obligaciones a compensar tengan prestaciones fungibles y homogéneas	131
III. Compensación bilateral	131
<b>TÍTULO V. CONDONACIÓN</b>	<b>132</b>
<b>TÍTULO VI. CONSOLIDACIÓN</b>	<b>133</b>
<b>TÍTULO VII. TRANSACCIÓN</b>	<b>135</b>
<b>TÍTULO VIII. MUTUO DISENSO</b>	<b>139</b>

TÍTULO IX. INEJECUCIÓN DE OBLIGACIONES	140
I. Capítulo primero: Disposiciones generales	140
1.1. Incumplimiento por causa imputable	141
1.1.1. Causas no imputables	141
1.1.2. Causas imputables	144
1.2. Daños como presupuesto de la responsabilidad del deudor	146
1.3. La prueba de los daños y perjuicios	147
1.4. Otras consideraciones importantes	148
II. Capítulo segundo: Mora	151
2.1. Elementos esenciales de la mora	151
2.1.1. <i>No es necesaria la intimación cuando la ley o el pacto lo declaren expresamente</i>	155
2.1.2. <i>Cuando de la naturaleza y circunstancias de la obligación resultare que la designación del tiempo en que había de entregarse el bien, o practicarse el servicio, hubiese sido motivo determinante para contraerla</i>	156
2.1.3. <i>Cuando el deudor manifieste por escrito su negativa a cumplir la obligación</i>	156
2.1.4. <i>Cuando la intimación no fuese posible por causa imputable al deudor</i>	157
2.2. Efectos de la constitución en mora	160
2.3. Mora del acreedor	163
III. Capítulo tercero: Obligaciones con cláusula penal	166
Preguntas	170
VOLÚMENES PUBLICADOS	173